

ІНВЕСТИЦІЙНА ПРОПОЗИЦІЯ

«Налагодження повного циклу виробництва штучних лейкосапфірових імплантатів тазостегнових суглобів для лікування артрозу»

Підґрунття.

- Артроз є дуже поширеним захворюванням у світі, особливо серед літніх людей. У Європейському Союзі не менше 11-14% жителів страждають від захворювань кісток (артроз, артрит та ін.) З досить високим ступенем прогресування захворювання.
- Щорічно в клініках ортопедії і травматології в Європі, США і Канади здійснюється близько 75 тис. операцій по заміні (протезуванню) суглобів. Зокрема, в університетських багатопрофільних клініках Берліна практично немає протипоказань для проведення ортопедичних операцій. Найбільш часто протезованих суглоб - тазостегновий суглоб.
- Добровільне медичне страхування і платна приватна медицина дозволяють європейцям замовляти імплантати і оплачувати дорогі (7000-15000 євро) хірургічні операції.
- Сьогодні всі наявні в світі ендопротези використовують такі комбінації матеріалів, які не можуть гарантувати вимогливому пацієнтові відсутність побічних патологій в їх організмі на сторонній предмет (ендопротез) і повторні ревізійні операції через роки.

Ідея. Розробка спрямована на краще лікування українського населення і забезпечення ширшої цінової доступності високоякісних і надміцних штучних елементів тазостегнових суглобів. Це можливе лише шляхом а) зниження собівартості матеріалів на усіх етапах через відродження в Україні власного виробництва і б) подальшого зростання продажів як в Україні, так і на експорт.

Мета проекту: налагодити діяльність підприємства з виробництва, сертифікації і реалізації лейкосапфірових протезів для лікування артрозу тазостегнових суглобів у цій категорії «premium» з можливістю розширення виробництва і бізнесу.

Переваги перед аналогами. На ринку України єдиними продуктивними аналогами є керамічні пари тертя іноземного походження (США, Франція, ФРН) зі значно нижчими фізичними характеристиками. Наші переваги:

- 1) максимально можлива міцність та зносостійкість лейкосапфірових пар тертя. Мінімізація нових ревізійних хірургічних втручань;
- 2) максимальна стійкість до природних хімічних впливів в організмі. Попередження ризиків інших пов'язаних захворювань крові, нервової системи, металозу;
- 3) суттєве зниження ціни для українських замовників-хворих – майже до рівня іноземних керамічних аналогів;
- 4) дуже значний експортний потенціал готової продукції (лейкосапфірових пар тертя та ін.) за світовими цінами; є гарантований попит саме на лейкосапфірові вироби медичного призначення у Західній Європі, Близькому Сході, Китаї.
- 5) Фізично наявні промислові зразки. Вони знаходяться у м. Харків.

Етапи реалізації:

Етап 1	Встановлення надійного співробітництва з українським / європейським бізнес-партнером, спільне підприємство. Підтвердження розрахунків бізнес-плану авторитетним агентством (західним університетом). Початок патентування в Україні та ЄС
Етап 2	Встановлення партнерства зі стратегічним західним партнером. Підготовка внутрішнього виробництва в Україні
Етап 3	Закупівля (або оренда з налагодженням) і запуск першої виробничої лінії для повністю сапфірового виробу. Нові стендові випробування. Презентації на медичних конференціях. Патентування свого know-how в США (близько 3-х років). Розвиток бізнесу та маркетинг в ЄС.
Етап 4	Розширення продажів в ЄС, MENA, Україні. Відкриття приватної багатопрофільної медичної клініки
Етап 5	Розширення продажів. Вихід на самоокупність
Етап 6	Розвиток приватної медичної клініки. Участь в альянсах для більшої капіталізації.

Інвестиційні показники:

Стартові інвестиції – 3,34 млн євро, у т.ч. зовнішні інвестиції – 2,96 млн євро.

Термін запуску виробництва – 7 міс.

Термін окупності – 5,5 років.

Контактна особа:

Борис Замотайлов (+38-095-45-13-799)

INVESTMENT PROPOSAL

"Establishing a full cycle of production of artificial leucosapphire implants in hip joints to treat arthrosis"

Background

- Arthrosis is a very common disease in the world, especially among the elderly. There are not less 11-14% EU's residents are hard hit by bone diseases (arthrosis, arthritis etc.) with rather higher progressive deterioration and incapacitating.
- Annually over 75 thousand surgeries on joint prosthesis are made in orthopedic & traumatologic clinics in the EU, the USA and Canada. Particularly, numerous Berlin-based multi-profile university-clinics have de-facto no contraindications to orthopedic surgery. The most frequently joint to prosthetic appliance is the hip joint.
- Voluntary medical insurance and paid private medicine enables Europeans to order implants and to pay expensive surgeries.
- Today all joint implants, commonly used in the World, are combined with materials unable to guarantee any incidental pathology in a demanding private patient's body as well as revision surgeries after years.
- A slow macroeconomic growth in the EU (+1...2% annually) is still considered to be kept. Even irrespectively of this, a stability of incomes of those part of EU residents who traditionally demand the services of highly specialized clinics and private medicine, will remain.

The **project aim** is to arrange business activity in production, certification and distributing leukosapphire prosthetics for the treatment of arthrosis of the human hip joints in premium-priced category with the possibility to expand production and business internationally.



Advantages over analogues. On the Ukrainian market, there are ceramic friction pairs of foreign origin (USA, France, Germany) with significantly lower physical characteristics as only compatible product analogues. Our advantages:

- 1) the maximum possible strength and physical endurance (resistance) of the leucosapheric friction pairs. Minimization of new revisional surgical interventions;
- 2) maximum resistance to natural chemical influences in a human body. Avoiding some he risks of other related diseases of blood, nervous system, metallogeny;
- 3) a significant drop in prices for Ukrainian customers-patients (almost to the level of foreign ceramic counterparts down);
- 4) a very significant export potential of completed products (leucosapheric friction pairs, etc.) on world prices; there is a guaranteed demand for leucosapphire medical products in Western Europe, the Middle East, China.

5) industrial designs are physically available in Ukraine. They are located in the Kharkiv city.

Project stages:

Stage 1	Establishing reliable cooperation with an Ukrainian / European business partner, joint venture. Verifying & confirming business plan calculations by an authoritative institution (e.g., Western university). Starting a filing patenting in Ukraine and the EU (up to 2 years long in the EU)
Stage 2	Establishing a partnership with a strategic western partner. Preparation of domestic production in Ukraine
Stage 3	Purchasing (or lease with adjusting) and launching a first production line for full sapphire wares. New bench tests. Presentations at medical conferences in US, MENA, EU, China. Patenting a 'know-hows' in the US (up to 3 years long). Business development and marketing in the EU.
Stage 4	Expansion of sales in the EU, MENA, Ukraine. Founding & developing a private multidisciplinary medical clinic (optionally)
Stage 5	Expansion of sales. Self-sufficiency
Stage 6	Development of Private Medical Clinic (optionally). Entering some business alliances for greater capitalization (optionally).

Investment indicators:

Start-up investments - EUR 3.34 million, incl. foreign investment - 2.96 million euros.

Term of start manufacturing - 7 months.

Payback period is 5.5 years.

Contact person: Boris Zamotailov (+38-095-45-13-799; real.deal.ukraine@gmail.com)