



FINCOMTECH

финансовые и коммерческие технологии



CLOMAS
express

CLOMAS
business

CLOMAS
торговля

CLOMAS
доставка

CLOMAS
склад

CLOMAS
Cloud Market
System

CLOMAS
перевозки

CLOMAS
CRM

CLOMAS
реклама

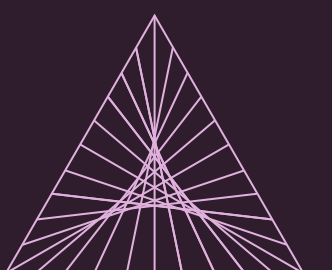
CLOMAS
документы

CLOMAS
хранение

CLOMAS
касса

СLOMAS позволяет организовать единую систему обмена данными и оптимизировать затраты на создание интегрированных платформ для электронного ведения бизнеса, оптимально использовать возможности и преимущества сетевых информационных сервисов и сервисов операторов связи.

С СLOMAS возможно простое внедрение новых информационных технологий (программного обеспечения) для доступа пользователей к информации о товарах, услугах, финансовых и страховых услугах.

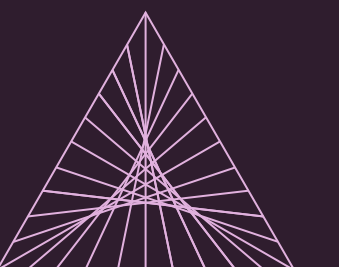




CLOMAS

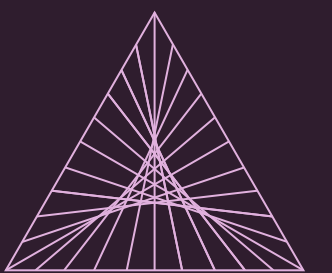
Cloud Market
System

- △ Удобство распространения и поиска информации с согласия её обладателя
- △ Составление и удостоверение электронных сообщений, документов, договоров
- △ Электронный обмен данными с помощью информационных технологий и информационно-телекоммуникационных сетей

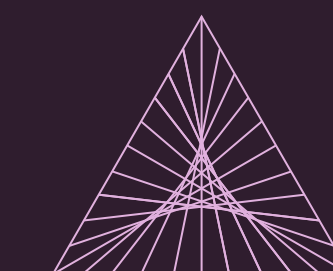


Стратегия проекта заключается в консолидации производителей, импортёров и поставщиков различных отраслей промышленности и сельского хозяйства с потребителями.

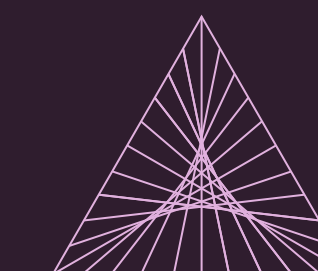
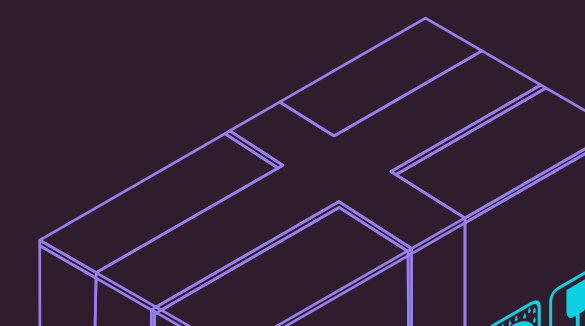
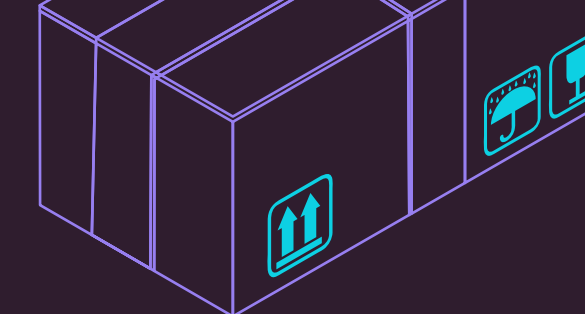
CLOMAS позволяет производителям и импортёрам, минуя бюрократические барьеры и посредников, напрямую работать как с торговыми сетями, так и с крупными и мелкими магазинами. Это сокращает накладные расходы, помогает выстроить оптимальную логистику, складирование, доставку товара до конечной точки.



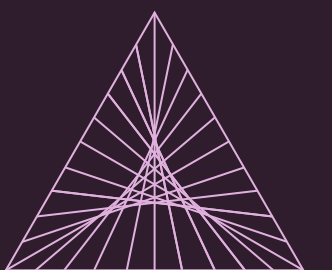
Ориентируясь на данные CLOMAS, производитель может правильно рассчитать объем продукции, который необходимо произвести или вырастить. Создать эффективную бизнес-модель дистрибуции, найти партнёров по хранению продукции, поставщиков оборудования, ГСМ, перевозчиков в своём регионе. При нехватке оборотных средств через CLOMAS под имеющийся контракт можно привлечь к сотрудничеству банк, лизинговую компанию для покрытия дефицита средств или оборудования, а также страховую компанию для минимизации рисков по сделке.



Розничный покупатель может размещать заказы на CLOMAS с интересующей его ценой на необходимую продукцию, как в месячной и квартальной потребности, так и в годовом объеме. Поисковые механизмы CLOMAS позволяют найти оптимальную цену на качественную продукцию, помогают подобрать перевозчика и, если необходимо, складской комплекс для хранения продукции, что в итоге обеспечивает оптимизацию стоимости товара.

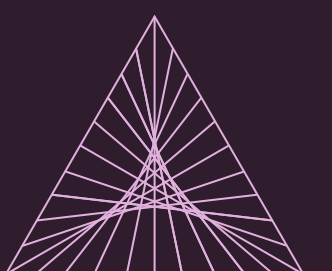


В CLOMAS заложены механизмы рекламного и социального продвижения товаров, что позволяет рекламировать их самим производителям. А привлечение потребителей к независимой оценке продукции обеспечивает целевое продвижение товаров в социальных сетях с многомиллионной аудиторией. Это также сокращает рекламные издержки как производителю, так и магазинам на всех этапах дистрибуции товаров. Пользователю CLOMAS развитие платных рекламных технологий приносит дополнительный доход. По сути, в систему заложены интеллектуальные алгоритмы, помогающие продвигать любую продукцию.

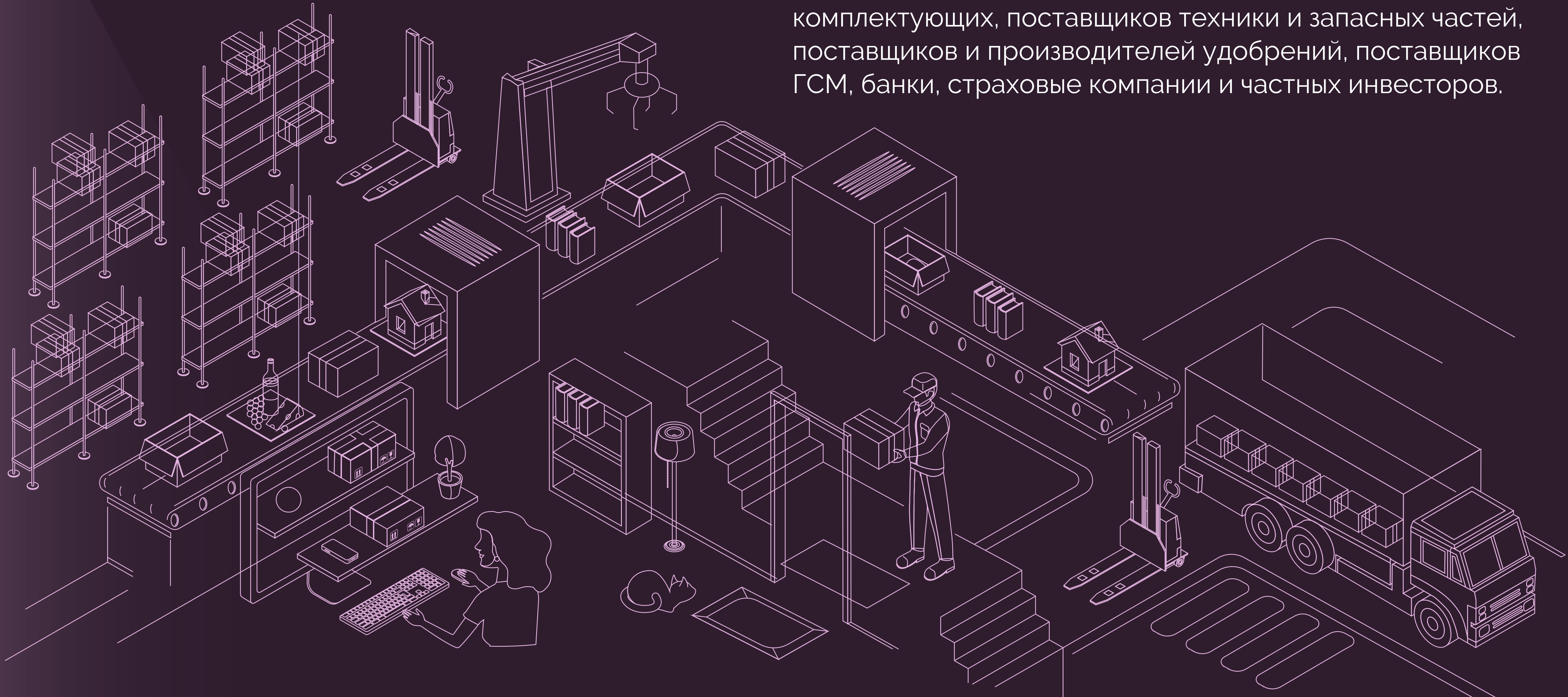


С помощью CLOMAS можно заработать **от 0,5% до 5%** от стоимости товара в зависимости от объема и потребительских групп продаваемых товаров.

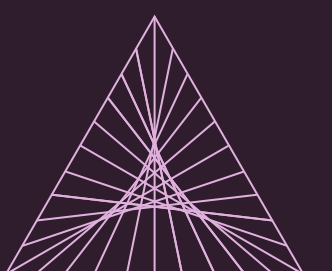
В качестве отдельного канала продвижения и торговли в CLOMAS так же заложен мелкооптовый/розничный магазин, позволяющий производителю самостоятельно работать с мелкими магазинами и конечными потребителями.



СЛОМАС объединяет производителей и потребителей, складские комплексы, перевозчиков (компании и частных владельцев транспорта), поставщиков оборудования и комплектующих, поставщиков техники и запасных частей, поставщиков и производителей удобрений, поставщиков ГСМ, банки, страховые компании и частных инвесторов.

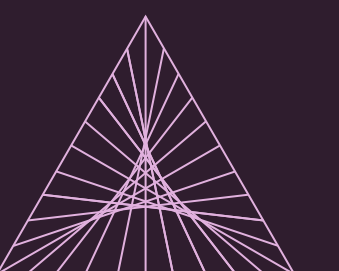
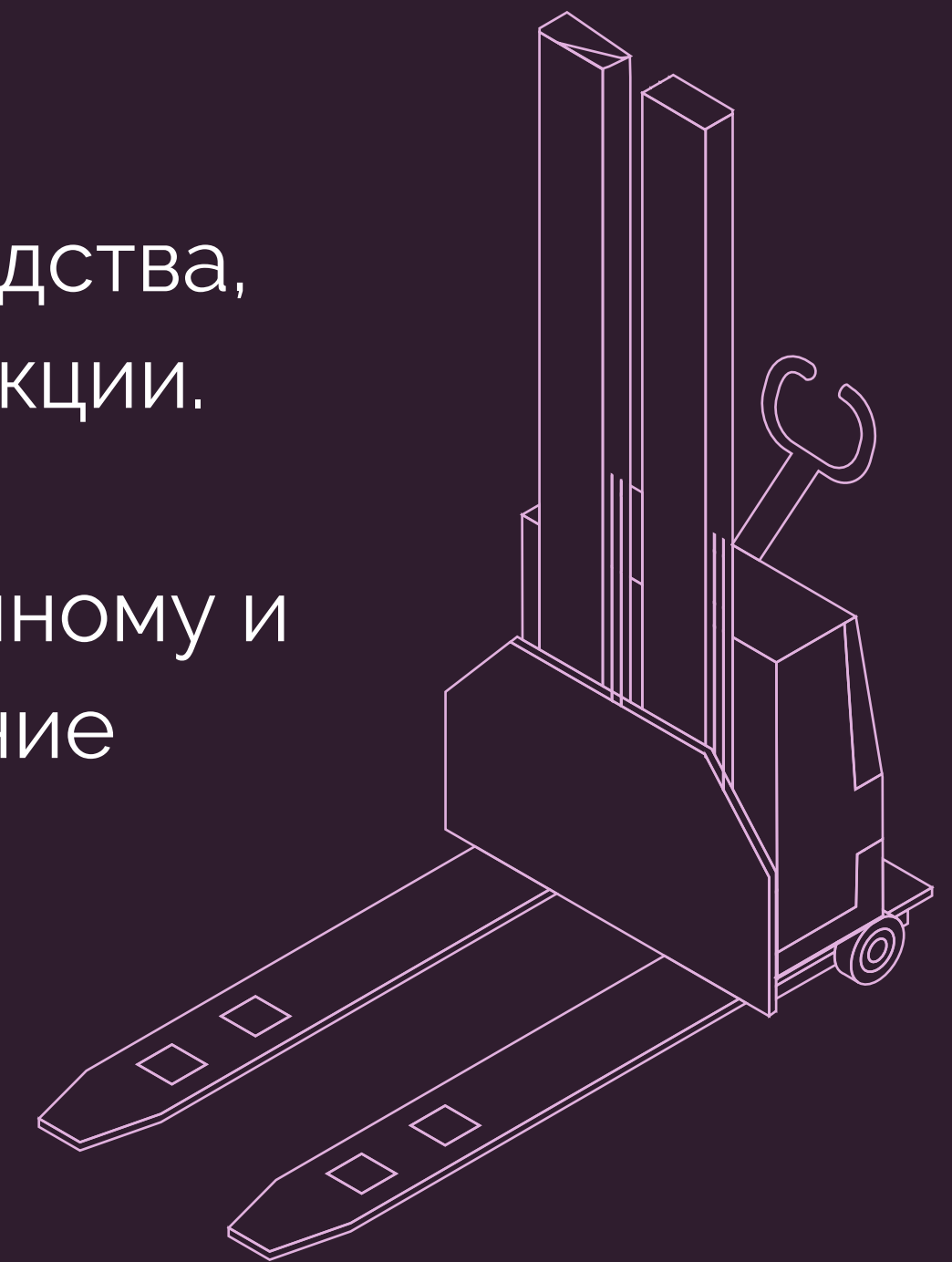


CLOMAS оптимизирует затраты всех сторон. Здесь процессы заказов, оплаты и поставки товаров для каждой стороны автоматически выстраиваются и интегрируются с различными финансовыми услугами и инструментами (кредиты, страхование лизинг и т. д.). В итоге CLOMAS позволяет сократить издержки производителя на стадии производства продукции, а на стадии её реализации удешевить товар для конечного потребителя.



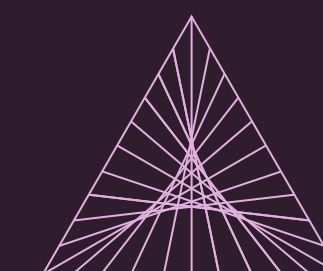
Производитель, подключившись к CLOMAS, получает не только все данные по поставщикам, но и полную статистику по продаваемому товару. Магазин, благодаря статистике по каждой позиции, имеет возможность систематизировать все закупки и обеспечить плановую поставку товара.

Производитель, основываясь на данных о заказываемой продукции, может заранее планировать объем производства, избегая проблем с перепроизводством и сбытом продукции. Аналитика CLOMAS выдает необходимые данные по потреблению продукции по территориальному, временному и иным признакам, гарантируя оптимальное распределение необходимой продукции в регионах.

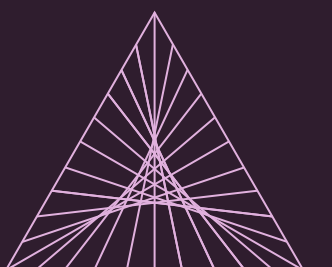




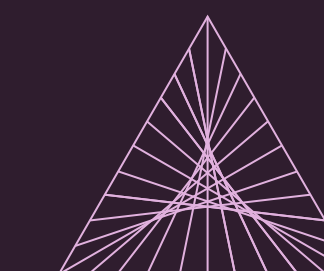
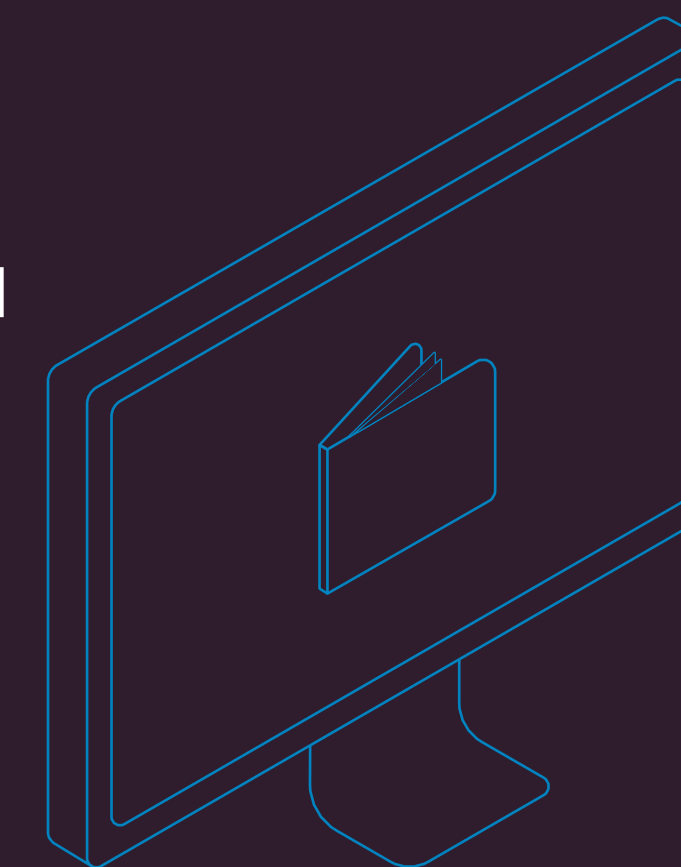
На следующем этапе развития в рамках системы FINCOMTECH CLOMAS появляется возможность запустить собственную платёжную систему и клиринговый центр, которые выступят финансовым гарантом в расчётах между производителем и потребителем. Со временем возможен полный перевод всех расчётов участников CLOMAS на внутренние финансовые механизмы. При этом дополнительно обеспечивается консолидация финансовых средств участников, своевременность расчетов и контроль над соблюдением качества и установленных сроков поставки продукции.



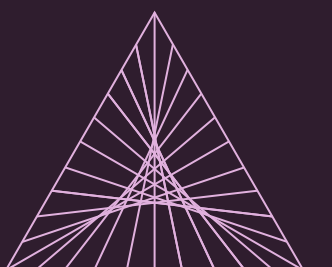
В итоге все участники CLOMAS застрахованы от рисков непоставки, неоплаты или поставки товара ненадлежащего качества. Предоставление гарантий и финансовых услуг для CLOMAS может являться существенной статьёй дохода сервиса, обеспечивая от 0,05% до 1% от оборота используемых финансовых средств.



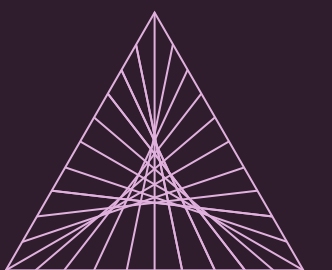
Платежная и клиринговая системы используются как единая и неотъемлемая часть CLOMAS. Уникальная система авторизации всех участников, включая физических лиц, возможна благодаря единому пользовательскому механизму. Взаиморасчеты между производителем, мелкооптовой компанией или магазином могут осуществляться как через расчётный счет поставщика или потребителя, так и через внутренний платежный сервис CLOMAS. Взаиморасчеты через внутренние платёжные сервисы между всеми участниками дистрибуции товаров, включая розничных покупателей, осуществляются с максимально быстрым движением финансовых средств и минимальными промежуточными расчётами.



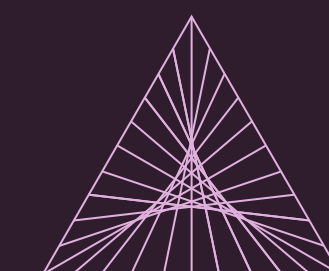
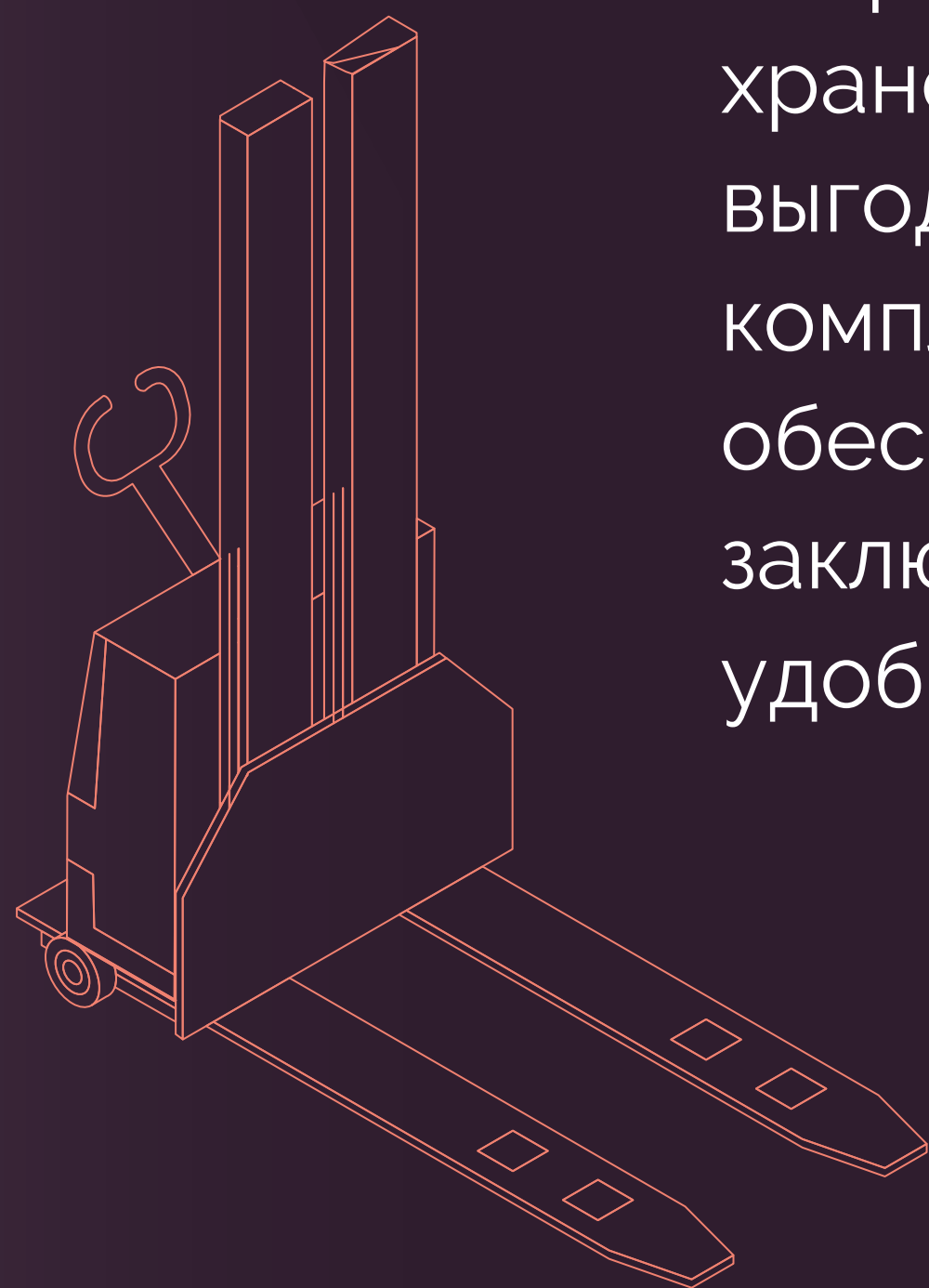
CLOMAS дает возможность производителю продавать свой товар напрямую потребителю, сокращая длинные цепочки дистрибуции. Все договорные отношения между потребителем и производителем фиксируются в системе электронного документооборота CLOMAS с использованием механизмов юридически значимой ЭЦП.



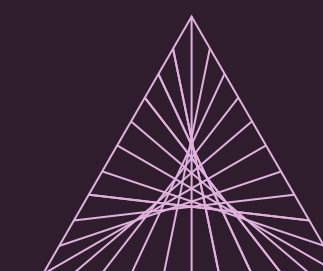
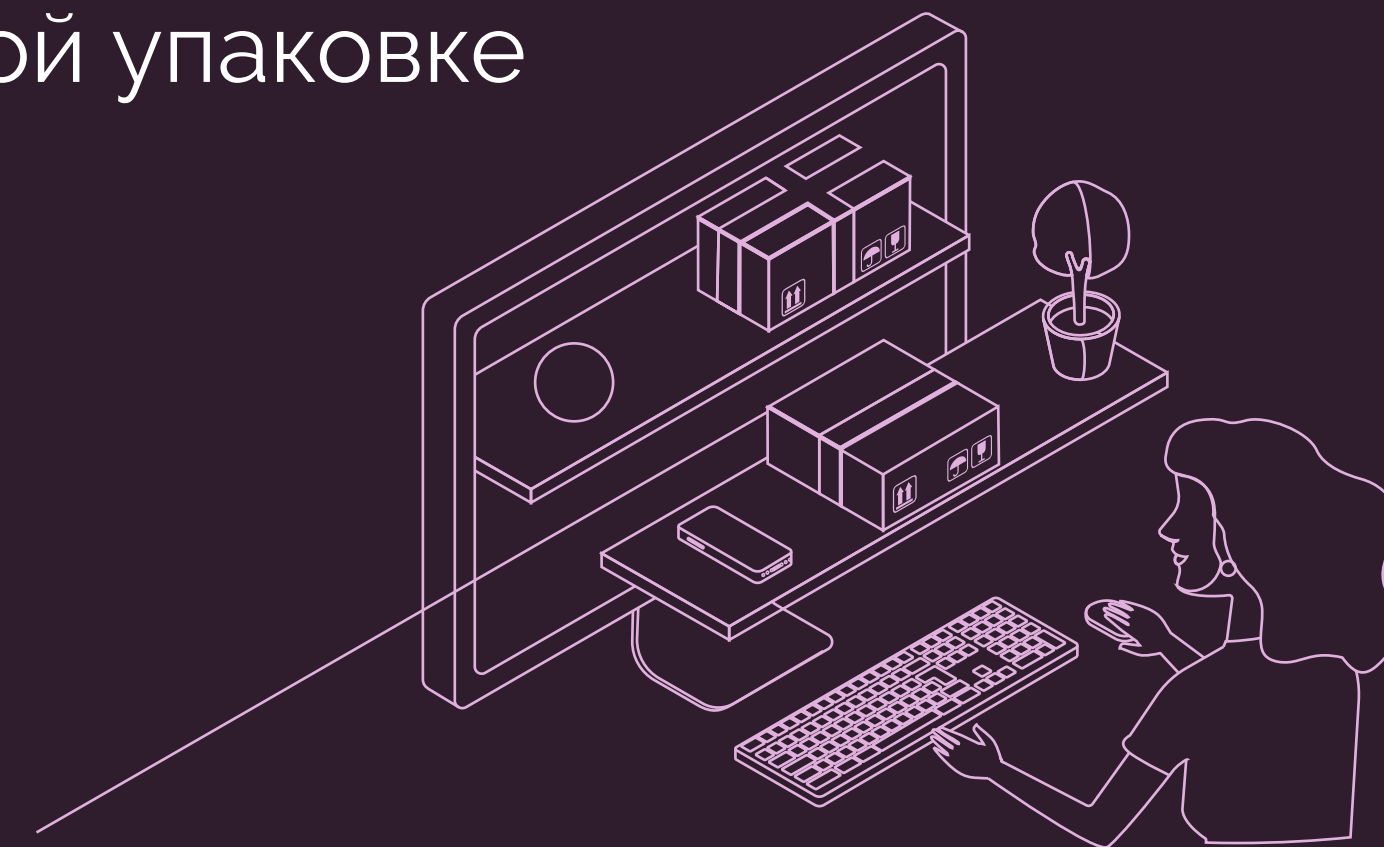
Оптимизация и планирование производства и логистики при доставке товаров до потребителей позволяют формировать гибкую систему скидок и программ лояльности в зависимости от объёмов, частоты покупок продукции и механизмов привлечения новых покупателей (партнёрская программа). Контроль над складской и транспортной логистикой обеспечивает оптимальную дистрибуцию продукции и помощь в выборе максимально дешёвого и минимально удаленного складского комплекса или транспорта. Предоставляя услугу удобного поиска при выборе складской или транспортной логистики, CLOMAS получает свою комиссию от поставщика услуги.



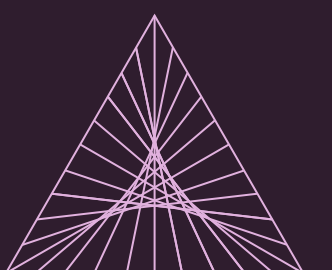
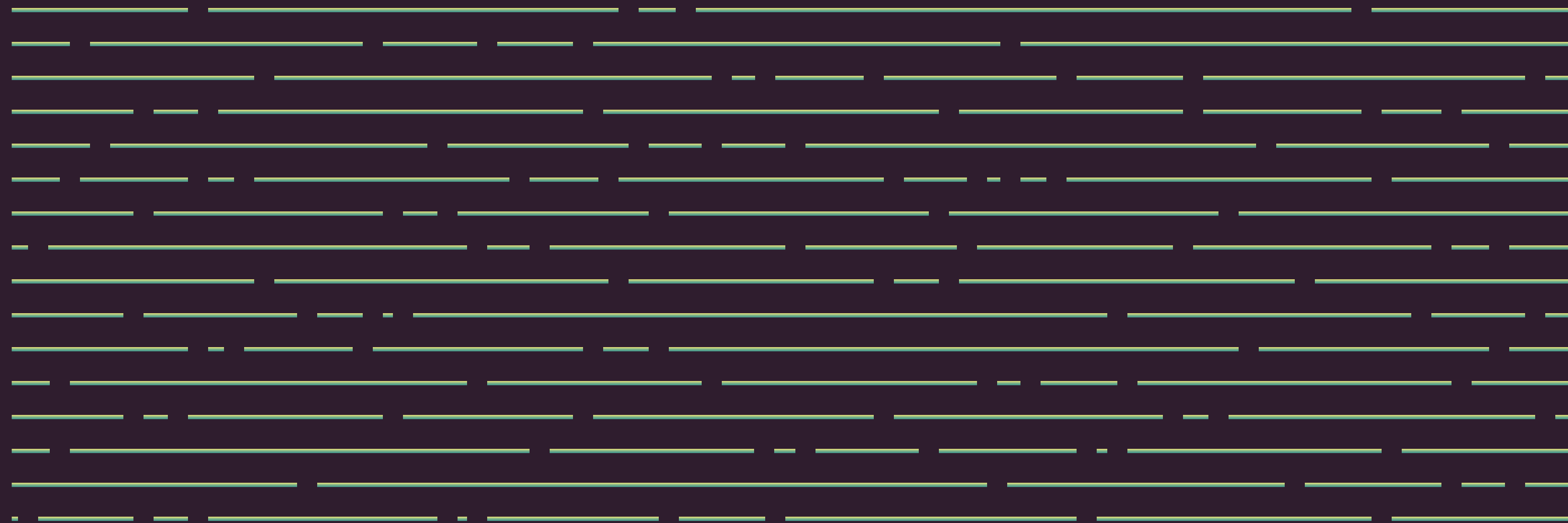
Подключаясь к CLOMAS, производитель получает всю аналитику по своей продукции. Так он может планировать необходимый для рынка объем, уменьшать трудозатраты и грамотно выстраивать логистику. В том числе определять территории, объем потребления своей продукции, сеть дистрибуции, доставки и хранения через CLOMAS, минимизировав затраты. Оптимально и выгодно подобрать через CLOMAS поставщиков сырья или комплектующих. Привлечь банк или страховую компанию для обеспечения кредитной линии и страховых услуг под уже заключенный контракт, предлагая финансистам максимально удобные механизмы скоринга и проверки контрагентов.



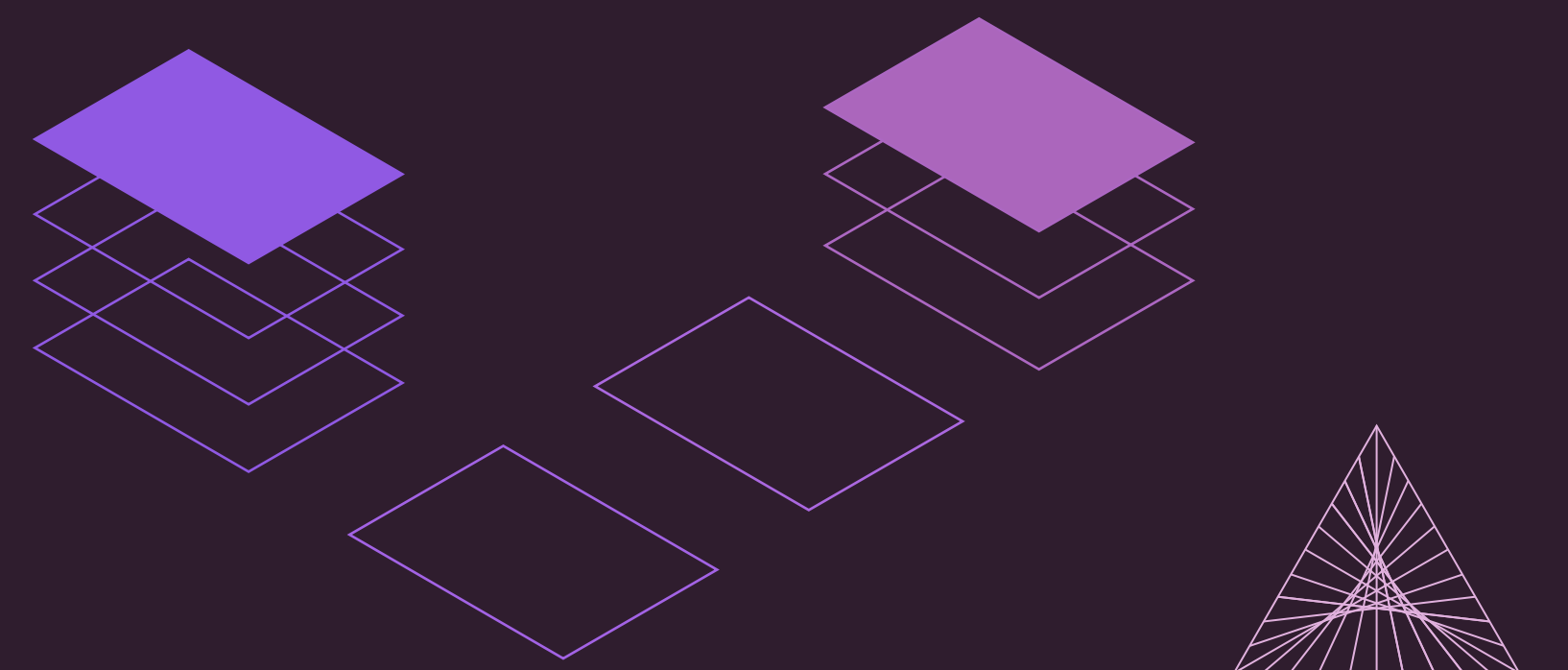
При определённых условиях сервис CLOMAS способен выступать финансовым гарантом отдельных сделок. Производитель может передать CLOMAS все права на реализацию своей продукции, что позволит ему сконцентрироваться на ее ассортименте и качестве. Это даст ему возможность уменьшить себестоимость продукции и обеспечит дополнительные скидки и мотивацию конечного потребителя. В свою очередь CLOMAS аккумулирует клиентскую базу по каждому сегменту продаваемой через нее продукции и предоставляет статистику по видам товаров: в каком регионе или городе, в какой промежуток времени или сезон, какого цвета, размера, вкуса, в какой упаковке и т. д. продается лучше или хуже.



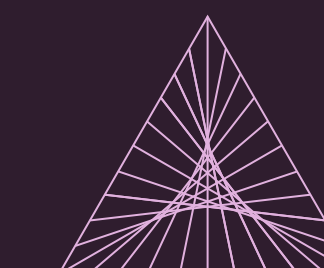
Производитель без дополнительных ресурсов и средств может получать полную статистику по своей продукции и планировать загрузку своих производственных мощностей на любой промежуток времени, не увеличивая не востребуемых складских запасов, оптимизируя расходы на хранение и персонал, сокращая денежную нагрузку на себестоимость продукции.



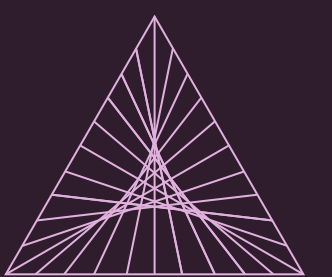
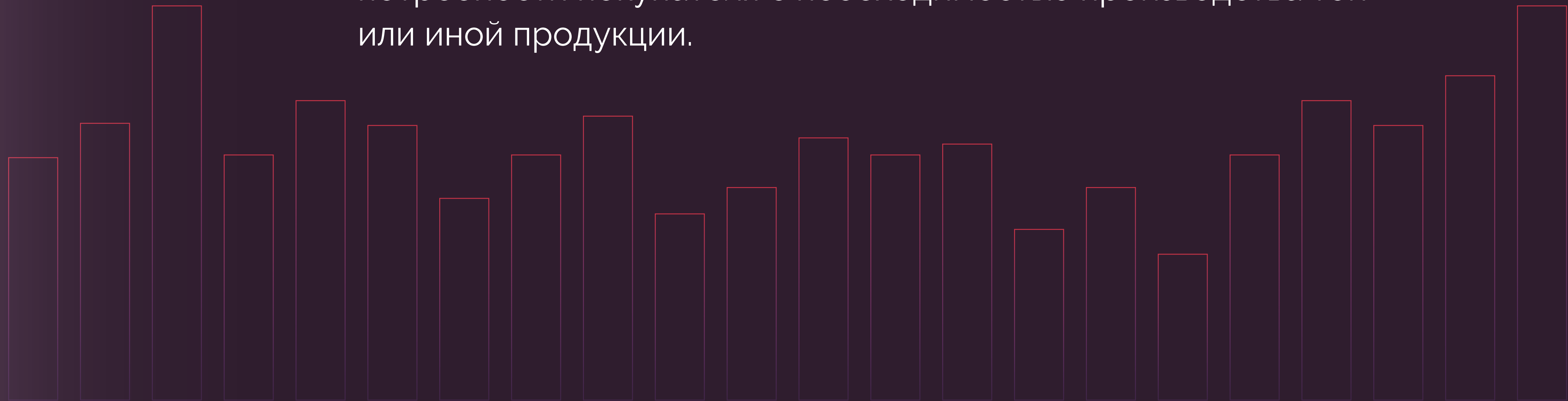
Регистрируясь на CLOMAS, производитель, поставщик и другие участники подписывают договор, где обговариваются все условия сотрудничества. CLOMAS имеет право проверить благонадежность нового партнера, сформировать его независимый рейтинг, вправе отказаться от сотрудничества в случае невыполнения тех или иных условий. Продвигая или продавая через CLOMAS товар, производитель или поставщик выплачивает процент от реализуемой здесь продукции. Но по условиям договора между производителем и поставщиком выплачиваемая комиссия не должна влиять на себестоимость продаваемой продукции или предоставляемой услуги.

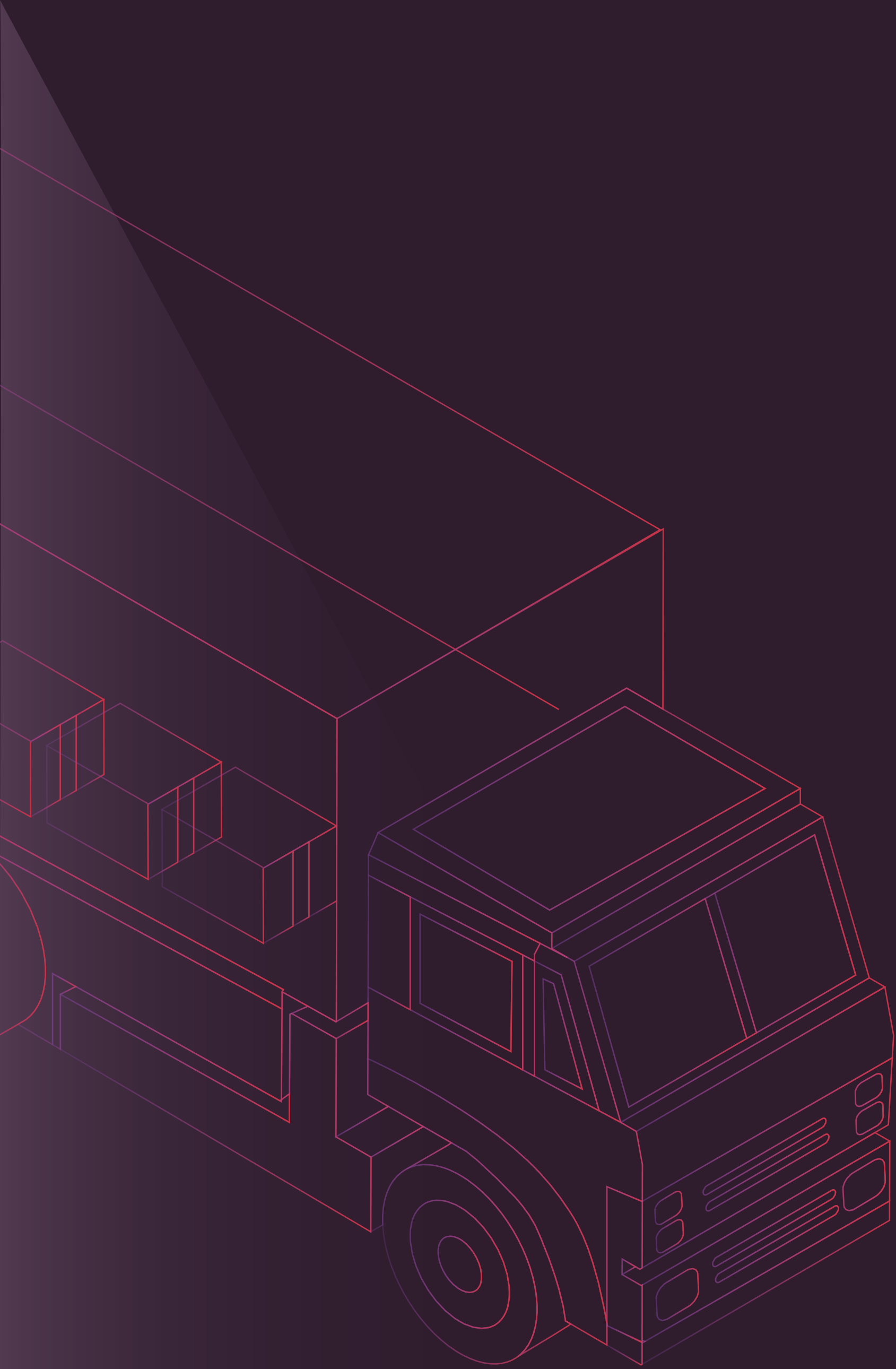


СЛОМАС совместно с расчетным банком может выступать финансовым гарантом между производителем и покупателем. Получая деньги от покупателя, СЛОМАС гарантирует производителю выполнение всех договорных условий по расчётам. Если производитель обеспечивает поставку продукции в отведенное время надлежащего качества и соответствующего количества или надлежащего объема, цвета, вкуса, и др., он гарантировано получает причитающиеся ему денежные средства через СЛОМАС. А покупатель, переводя деньги с использованием финансовых инструментов СЛОМАС, защищается от непоставки, ненадлежащей поставки или невыполнения прописанных в Договоре условий.

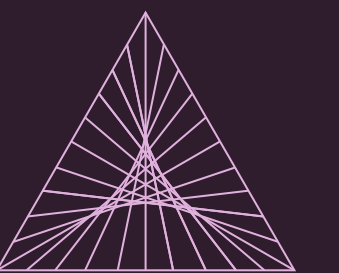


Аналитика по территориальному признаку предоставляет производителям статистику и анализ, что лучше производить, выращивать, продавать, и в какой области и стране это делать. Какой товар необходим, что эффективнее продавать, какое сырье и в каком объеме надо производить или закупать. Какие цены обоснованы в данном регионе. CLOMAS может связать потребности покупателя с необходимостью производства той или иной продукции.





Пример: покупателю необходимо 10 тонн продукции. Продавец готов продать и отгрузить 100 тонн продукции. Но покупателей, которым необходимо по 10 тонн продукции, может быть несколько. И у всех готовых купить данный товар нет ни склада для его хранения, ни транспорта, чтобы его привезти. CLOMAS подберет для продавца необходимое количество заинтересованных покупателей и оптимальный транспорт. А покупателям она предоставит склад с требуемыми условиями хранения и конкурентной стоимостью. Если покупатели находятся в одной территориальной зоне, это может быть один склад или один вид транспорта по доставке. Если доставка нужна в разные города или регионы, заказывается комбинированный груз или индивидуальная доставка или перевозка.





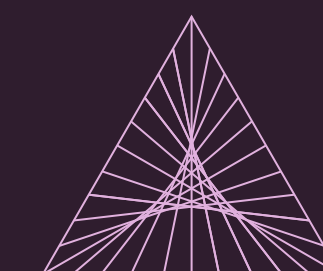
Cloud Market
System

Clomas Экспресс- веб платформа и мобильное приложение.

Найди любимый товар, магазин, ресторан, кафе, салон или услугу рядом с домом. Выбери, сравни, оцени, узнай мнения, поделись с другими. Покупай и зарабатывай одновременно.

Все это в одном приложении!

- автоматическая и ручная настройка радиуса определения торговых точек, ресторанов, кафе, точек сферы услуг
- определение геопозиции покупателя
- выбор торговой точки и переход в каталог товаров (у каждой торговой точки собственный каталог)
- выбор товара из общего каталога всех зарегистрированных торговых точек
- выбор и заказ услуг
- заказ и оплата товаров из нескольких торговых точек
- клиент видит товар, который в данное время реально находится в наличии
- единая курьерская доставка до 30 минут (возможность оплаты курьеру при доставке наличными или картой)
- онлайн связь с продавцом товара
- рейтинги продавцов товаров и услуг - покупатели видят только торговые точки с качественным товаром и оптимальными ценами
- бонусная программа- покупай и получай накопительный кешбэк (возможность использования кешбэка в любой точке Системы при следующих заказах и покупках)



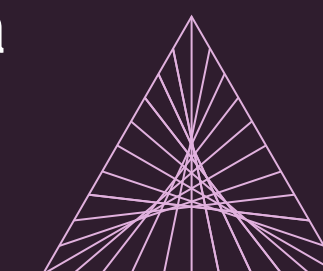


Cloud Market
System

Clomas Торговля- универсальное приложение для Продавца товара или услуги.

Заказывай только качественный товар по оптимальной цене! Получай заказы и продавай! Все в одном приложении!

- отслеживание онлайн всех поступающих заказов, система учета поступления денежных средств, встроенная мобильная касса по приему наличных и безналичных денежных средств.
- складской учет
- возможность подключения банковского счета и получение онлайн выписки (цифровой банк)
- электронный документооборот
- автоматическое формирование заказов и заявок поставщикам или напрямую производителям
- онлайн отслеживание изменения цен на рынке товаров и услуг
- онлайн отслеживание изменение цен на товары и услуги только у своих поставщиков
- онлайн отслеживание наличия товарных позиций у поставщиков
- онлайн связь с поставщиками товаров или услуг
- онлайн общение с покупателями
- возможность самостоятельного продвижения своего товара или услуги через встроенную социальную сеть. Ведение своего видео блога.
- рейтинг поставщиков товара
- статистика и воронки продаж
- аналитика ценообразования и затрат
- при подтверждении заказа, автоматическое нахождение ближайшего курьера





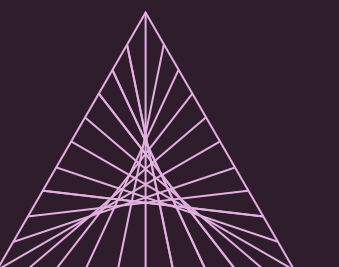
CLOMAS business

Cloud Market
System

Clomas Бизнес- универсальная платформа и приложение по ведению своего бизнеса.

Подключайся , автоматизируй все процессы, анализируй, минимизируй затраты, увеличивай продажи!

- CRM система
- ERP система
- Call центр
- система электронного документооборота
- финансовая аналитика
- модуль транспортной логистики
- модуль складской логистики
- рекламный модуль
- 1с в облаке
- 1с отчетность
- онлайн ведение бухгалтерии
- ЭЦП
- цифровой банк
- онлайн взаимодействие с заказчиками и покупателями
- онлайн отслеживание цен поставщиков сырья
- автоматическое формирование заказов и подбор покупателей
- автоматическое формирование предложений от поставщиков сырья
- социальная сеть





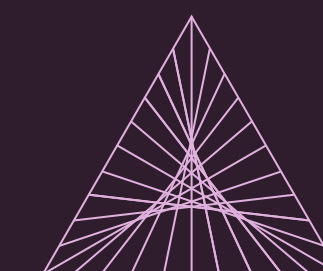
CLOMAS


доставка

Cloud Market
System

Clomas Доставка- курьер всегда онлайн и рядом.

- визуальное планирование доставок в различных режимах
- создания тарифных зон
- организация доставок
- контроль курьеров в онлайн режиме
- возможность оплаты заказа различными способами
- реализация частичной доставки клиенту
- составление графика работы курьеров





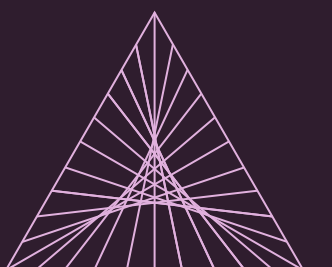
CLOMAS

реклама

Cloud Market
System

Clomas реклама- все сервисы для продвижения и продаж.

- SEO
- агрегатор SMM
- агрегатор Direct и Google
- блогеры
- таргетированная реклама
- реферальная программа
- бонусы или кэшбэк
- программа лояльности
- социальная бизнес сеть

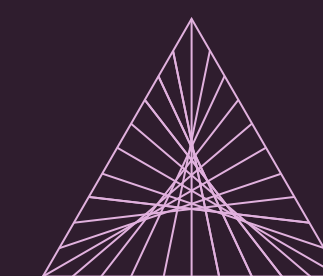




Cloud Market
System

Clomas CRM- прикладное программное обеспечение для организаций.

- автоматизация стратегий взаимодействия с заказчиками (клиентами)
- систематизация бизнес-контактов
- регистрация и хранение информации о взаимодействии с контрагентами (поставщики и покупатели)
- автоматизированное построение бизнес-процессов и их мониторинг на каждой стадии выполнения и последующий анализ результатов
- планирование рабочего дня
- хранение и пересылка различных документов
- ведение базы продуктов и услуг
- встроенный складской учет для торговых точек
- регистрация и учет рабочих мест
- отслеживание спроса на поставляемые продукты
- проведение маркетинговых рассылок
- организация совместного решения проблем или поставленных задач
- контроль сотрудников собственной организации
- повышение уровня продаж



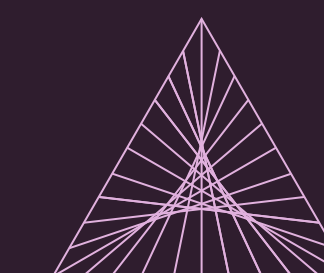


CLOMAS
документы

Cloud Market
System

Clomas Документооборот- универсальная система автоматизации бизнес процессов.

- система автоматизированных процессов обработки электронных документов реализующая концепцию «безбумажного делопроизводства»
- создание шаблонов документов, договоров, статусы документов
- назначение ответственных и контроль выполнения
- оформление заявок, актов, накладных, счет-фактур
- быстрое взаимодействие с партнерами
- автоматическое формирование заказов и заявок





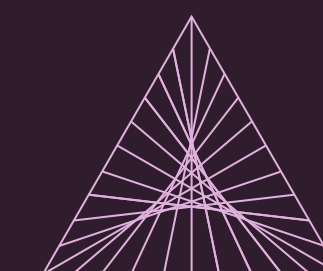
CLOMAS

перевозки

Cloud Market
System

Clomas Перевозки- универсальная система по доставке и перевозке грузов.

- при заявке, определение ближайшего транспорта
- организации доставки груза с минимальными временными затратами и оптимизацией расходов на доставку
- расчет стоимости доставки по различным параметрам (вес, габариты, расстояние)
- планирование рейсов
- наблюдение за перевозкой товара в онлайн режиме
- контроль водителей и автотранспорта
- перевозка сборных грузов





Cloud Market
System

Clomas Касса-универсальная мобильная касса.

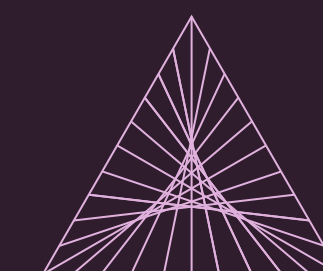
Мобильный эквайринг позволяет принимать оплату по картам в любом месте с помощью ридера, подключенного к телефону. Сервис работает с картами МИР, Visa, Mastercard и обеспечивает необходимые стандарты безопасности.


Приложение для Android, которое позволит вести товарный учет и организовать оформление фискальных чеков в соответствии с 54-ФЗ.

Приложение работает даже при временном отсутствии доступа к интернету и поддерживает все необходимое оборудование: фискальные регистраторы, ридеры банковских карт, сканеры штрихкодов, денежные ящики.

Мобильный терминал NFC-ридер P17. Это универсальный ридер, который позволяет принимать все виды карт (в т. ч. с бесконтактными платежами), а также поддерживает технологию платежей от Google, Samsung и Apple.

NFC-ридер P17 совместим со смартфонами на базе Android и iOS. Соединение происходит без использования проводов по технологии Bluetooth. Данные с карты передаются ридером в зашифрованном виде.





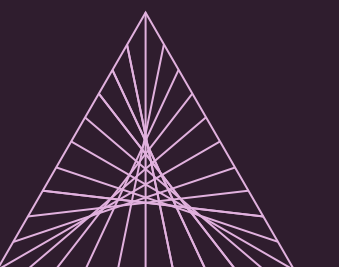
CLOMAS

хранение

Cloud Market
System

Clomas Хранение –универсальная система для складских комплексов и распределительных центров.

- технология управления всеми видами товара и их движением (их учет и эффективное распределение)
- автоматизация управления товара на складе
- создание номенклатуры товара
- комплектация товаров для заказа (сборный груз)
- формирования актов прихода, списания, переброски товара
- расчет стоимости хранения товара на складе
- учет серийных номеров, контроль инвентаря и расходных материалов
- резервирование товара на складе
- распределение товара внутри склада вплоть до паллета или полки

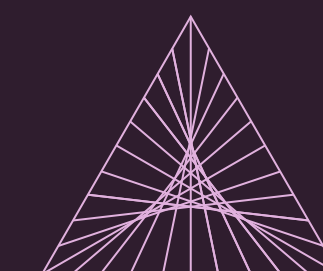




Cloud Market
System

**Clomas Склад- создавай склад под каждую торговую точку.
Контролируй онлайн остатки.**

- создание номенклатуры товара
- формирования складских документов
- возможность создания складов под каждую торговую точку
- формирование сборных грузов
- контроль движения товара, инвентаря и расходных материалов
- онлайн контроль за движением товара на каждом складе



CLOMAS упрощает ведение бизнеса для каждого из игроков рынка и предлагает уникальные управленческие решения, тем самым выводя коммуникацию между участниками рынка на принципиально иной уровень. Также сервис CLOMAS предлагает действенные алгоритмы по оптимизации производственных затрат и минимизации стоимости товаров для конечного потребителя, что может обеспечить значимый социально-экономический эффект в будущем.

